

مشکل صادرات مکمل‌ها، قوانین دست و پا گیر است

پگاه حبیبی Posted on ۱۴۰۱/۰۱/۲۲ by



Categories: [مکمل‌ها](#), [منتخب](#)



دکتر ناصر نقدی عضو هیات مدیره سندیکای تولیدکنندگان مکملهای رژیمی غذایی ایران در گفت وگو با مجله غذا و دارو عنوان کرد: یکی از مهم ترین چالش های موجود در صنایع مکمل کشور موضوع صادرات است که می تواند در صورت برطرف شدن مشکلات، زمینه ساز توسعه توسعه صنایع مکمل در کشور باشد.

وی در این باره بیان کرد: یکی از راهکارهایی که می توان برای مازاد افزایش تولید مکمل ها در کشور و تعدد شرکت های تولیدی در حوزه مکمل اندیشید، بازارهای صادراتی است. زیرا اگر صادرات در این بخش رشد خوبی داشته باشد می توانیم کمک شایان توجهی هم در جهت بازسازی این صنعت انجام دهیم و هم زمینه را برای پایان یافتن مباحثی مانند تخفیف های کاذب فراهم کنیم.

دکتر نقدی مهم ترین مشکل در مسیر راهیابی صنایع فرآورده های مکمل کشور به بازارهای جهانی را قوانین دست و پاگیر دانست و گفت: اگر مشکلات در این حوزه برطرف شود و مقررات صادرات به نوعی تدوین شود که بتوانیم در حداقل زمان ممکن این کار را انجام دهیم، می توانیم جایگاه خود را در بازارهای کشورهای همسایه به دست آوریم.

این عضو هیات مدیره سندیکای تولیدکنندگان مکمل های رژیمی غذایی ایران همچنین تاکید کرد: مقررات و قوانین دست و پاگیر بیشترین چالش ما در حوزه صادرات هستند و آنچه ما برای ورود مطلوب و موثر به بازارهای برون مرزی نیاز داریم حذف این قوانین دست و پاگیر و بخش نامه های خلق الساعه است. در این زمینه اگر دست اندرکاران صادرات و ضوابط مربوط به آن را به سندیکا و تولیدکنندگان مکمل واگذار کنند، صادرات به کشورهای همسایه و منطقه رشد و ارزآوری مطلوبی را برای کشور خواهد داشت.

